18 Statistiche avanzate

 Introd 	Jzione
	Avvertenza
	Premessa
	 Posizionamento Sistemi di Analisi Statistica (Business Intelligence)
	Statistiche Avanzate (Livello Base)
	Requisiti minimi
	Concetti di base
	Dati da analizzare
	Pannello d'accesso
	Pannello di Navigazione
	Versioni del documento
 Utilizz 	0
	Configurazione
	• Tabelle
	Utilizzo pannello scorrimento arco Temporale
	Stampe (Export PDF)
	• Utilizzo
	Legenda
	• Utilizzo
• 1 0 0 C	I attivazione e ricalcolo automatico
	Necessita
	Lunzionamento del tool
	Modalita di esecuzione e comportamento del tool
	Comportamento in caso di interruzioni anomale del gestionale
	Elenco dei codici delle categorie
	Esempi di file ini

Child Page

- Conto economico
- Glossario termini statistiche
- Pannello di controllo
- Stat avanzate

Introduzione

Avvertenza

Le statistiche avanzate analizzano lo storico vendite (giornale) per creare la base dati statistica, pertanto consigliamo di NON effettuare pulizie dello storico vendite per i mesi successivi alla data di creazione delle statistiche avanzate, in quanto in caso di ricalcolo delle statistiche si perderebbero i dati che sono stati soggetti a pulizia.

Premessa

Posizionamento Sistemi di Analisi Statistica (Business Intelligence)

In generale, l'offerta di Studiofarma, relativa ai Sistemi per l'Analisi Statistica, si basa su due livelli:

- Livello Base: tende a soddisfare la maggior parte delle esigenze in termini di Analisi, coprendo la quasi totalità degli utenti medio evoluti. In modo semplice ed intuitivo offre dati sufficienti per analizzare Vendite, Acquisti, Magazzino, Marginalità ed altro direttamente all'interno di Wingesfar
- Livello Evoluto: parliamo di E-Stat, un sistema di navigazione dei dati altamente evoluto che offre la massima libertà e flessibilità all'utente avanzato che intende approfondire ricerche ed analisi su livelli multidimensionali. Questo sistema è orientato ad una utenza esperta

Statistiche Avanzate (Livello Base)

Il presente documento descrive le logiche e l'utilizzo del Sistema di Analisi Statistica di Base, presente in Wingesfar denominato "Statistiche Avanzate". L'esigenza di offrire nel gestionale una nuova Analisi Statistica completa nasce dai seguenti motivi:

- Riorganizzare al meglio le attuali informazioni (sparse un po' ovunque fino alla versione 2011.03b), tramite un'unica funzione di analisi (P annello di Navigazione)
- Introduzione di nuove informazioni per offrire all'utente finale strumenti di analisi più completi e potenti come:
 - Marginalità giornaliera o di periodo ("conto della serva")
 - Indice di rotazione
 - Analisi del venduto su acquistato
- Restyling grafico.

Requisiti minimi

Per l'utilizzo delle Statistiche Avanzate, sono richiesti i seguenti requisiti minimi:

- Versione Wingesfar 2011.03e
- Risoluzione video 1280x720
- Fortemente consigliata versione maggiore o uguale a 9.0.1 Run-Time AcuCorp

Concetti di base

Dati da analizzare

I dati su cui è possibile eseguire analisi sono i seguenti:

- Vendite
- Acquisti
- Comparazione Vendite ed Acquisti

Pannello d'accesso



Le Statistiche avanzate presentano il seguente pannello d'accesso che è diviso in quattro differenti aree:

- 1. "Vecchie" statistiche: Statistiche vendite, Storico vendite, Storico sospesi, Vendite mancate, Stampa acq. ven. ed E-Stat
- 2. Nuove statistiche: Pannello di controllo, Statistiche avanzate e Conto economico
- 3. Rappresentazione grafica, aggiornabile tramite l'apposito pulsante
- 4. Riepilogo statistico sintetico della giornata in corso, aggiornabile tramite l'apposito pulsante

Pannello di Navigazione

Tutte le navigazioni si basano su 3 semplici livelli pronti all'uso:

1. Arco temporale

Riquadro verticale a sinistra dove è possibile selezionare il periodo di analisi espresso in: giorni, settimane, mesi, anni, bimestre, trimestre, quadrimestre e semestre.

e.	2/769	Periodo	Ricavi netti(l)	Costo venduto(n)	^
6		11/94/2012 Mercoledi	17.434,17	10.329,85	
ŝ		17/04/2012 Giovedi	25.842,11	15.832,02	
-		3/04/2012 Venerdi	23.125,06	13.903,86	
ŝ		14/04/2012 Sabato	20.233,81	11.999,61	
š		15/04/2012 Domenica	6.205,87	3.508,23	
Σ		16/04/2012 Lunedi	23.019,31	14.118,06	
e u		17/04/2012 Martedi	21.889,21	12.969,63	
-		18/04/2012 Mercoledi	24.522,25	15.050,54	
ŝ		19/04/2012 Giovedi	20.298,04	12.386,65	
B.		20/04/2012 Venerdi	23.997,44	14.884,91	
3		21/04/2012 Sabato	19.817,35	12.001,88	
mes.		22/04/2012 Domenica	9.166,12	5.258,51	
12		23/04/2012 Lunedi	24.831,65	15.217,83	
a t		24/04/2012 Martedi	21.608,52	13.334,48	
ine		25/04/2012 Mercoledi	10.877,28	6.364,91	
adr		26/04/2012 Giovedi	24.900,43	15.056,08	
-		27/04/2012 Venerdi	25.072,55	15.398,95	
- St		28/04/2012 Sabato	20.638,33	12.121,28	
en		29/04/2012 Domenica	7.377,36	4.297,04	
	V	🔍 30/04/2012 Lunedi	21.893,61	13.386,73	
		1/05/2012 Martedi	8.704,97	5.301,53	
		02/05/2012 Mercoledi	29.228,69	18.269,98	_
		03/05/2012 Giovedi	23.139,96	14.424,99	Ξ
		04/05/2812 Venerdi	26.692,19	16.598,90	1

2. Riepilogo e Categorie

Riquadro centrale che consente la consultazione dei valori espressi sotto forma di Riepilogo generale e di Categoria (ATC, GMP, Degrassi, IVA, Pagamento, Ditta, Principio Attivo, Tipo Prodotto, ecc.). L'ampiezza delle colonne può essere modificata a piacere; essa viene memorizzata per terminale.



3. Dettaglio Prodotti

Riquadro in basso che consente di visualizzare il dettaglio (terzo livello di navigazione) relativo alla scelta dell'elemento selezionato nel

Riepilogo o nelle Categorie (secondo livello di navigazione). L'ampiezza delle colonne può essere modificata a piacere; essa viene memorizzata per terminale.

€ Classe Studi Setto Val. Medio Ven. 16,23 € 1,07 €
% Val. Medio Ven. 16,23 € 1,07 €
5 Val. Medio Ven. 16,23 € 1,07 €
16,23 € 1,07 €
16,23 € 1,07 €
1,07 ¢
26,95 €
0,80 €
0,89 €
Tutti gli Operatori
Righe Vend.
1 0.0
1 00
1 00
1 00
1 0.0
2 0,1
3 0,18
0,0
8 0,4
1 0,0
3 0,18

Dalla versione 2014.07a è possibile mostrare i totali raggruppati per categoria anagrafica (Ditta, Principio Attivo, GMP, Classe di appartenenza, Tipo prodotto, Degrassi). La funzionalità è disponibile eseguendo "tasto destro" sull'elenco prodotti, una volta selezionata la categoria di cui si vuole eseguire l'analisi.

Versioni del documento

Data	Versione	Descrizione
28.05.2014	1.3.0	Aggiornamento 2014.07a BW_0009
08.05.2014	1.2.0	Aggiornamento 2014.07a BW_0004
01.08.2013	1.1.0	Aggiornamento alla 2014.01a Beta1
19.02.2013	1.0.0	Prima stesura documento.

Utilizzo

Configurazione

Tabelle

La configurazione dei parametri previsti è raggiungibile da Opzioni Utente » Opzioni Varie » Tab Statistiche » Bottone Statistiche Avanzate, come sotto mostrato:

Scadenze													
the second se	Copia Ricette	Giorni ap	ertura	Sche	da Paz. No	leggi Pulizi	e Fidelity Card	Prenota Ord	ine Maga	zzino lr	nmogini	Email	Usc
senenche	Aggiomamento	Ordine	Ordin	e dir.	Barcode/Bol	ini Lott/Re	v. Offerte spec.	Offerte pub.	Listini/costi	Prezzi	Statis	tiche (Carico Bo
Statisti	icho												
Statisti	ICHE												
V Stat	istiche acquistato	V St	stistiche	vendut	•	Acquist Altro	Venc	ine Altro	_				
					Ac	quisti altro	Vendite	e altro					
Storie	co Vendite –												
Disat	bilita la visualizzaz	ione ed il fi	tro della	o scontr	ino emesso a	fine vendita.	(escluso Su	iolo le vendite c iperUser). Sara	nno disabilita	te anche	le		
Memo	orizza ristampa de	ello scontrir	o fiscal	e/corte:	sia.		Chiusure Gi	omaliere.					
Incode				- Einer									
- Impost	azione fasce	orarie p	er tota	alizza	zione stori	co vendite							
- Impost	azione fasce Abilitata Dalle HH	orarie p	er tota Alle	alizza	zione stori	co vendite							
- Impost	azione fasce Abilitata Dalle HH	orarie p MM	er tota Alle HH I	alizza MM	zione stori	co vendite							
Impost	Abilitata Dalle HH1 1 00	orarie p MM 0 00 00	er tota Alle HH 1 00	alizza MM 00	zione stori	co vendite							
- Impost	Abilitata Dalle HH IIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIII	orarie p MM 0 00 0	er tota Alle DO DO	alizza	zione stori	co vendite							
- Impost	Abilitata Dalle HH I 00 I 00 I 00 I 00	orarie p 	er tota Alle HH I 00 00 00	alizza MM 00 00	zione stori	co vendite							
- Impost / 1 2 3 4 5	Abilitata Dalle hilitata Dalle HH 1 00 1 00 1 00 1 00 1 00 1 00 1 00	orarie p 	er tota Alle HH 0 00 00 00	alizza MM 00 00 00	zione stori	co vendite							
- Impost 2 1 2 3 4 5 6	Abilitata Dalle Noilitata Dalle HH 1 00 1 00 1 00 1 00 1 00 1 00	orarie p MM 2 MM 2 00 2 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0	er tota Alle HH 1 00 00 00 00 00 00	alizza MM 00 1 00 1 00 0	zione stori	co vendite							
- Impost 1 2 3 4 5 6 7	Abilitato Dalle Noilitato Dalle HH 1 00 1 00 1 00 1 00 1 00 1 00	orarie p 	er tota Alle HH I 00 00 00 00 00 00	alizza MM 00 00 00 00 00	zione stori	co vendite	St	atistic	ne Av	anza	ate		
- Impost 1 2 3 4 5 6 7	azione fasce Vollation Dalle Image: Image	orarie p 	er tota Alle 00 00 00 00 00 00 00 00	alizza MM 00 00 00 00 00 00	zione stori	co vendite	St	atistich	ne Ava	anza	ate	,	

I parametri si dividono in:

- 1. Generali
 - <u>Abilita Statistiche Avanzate</u>: parametro per attivare la gestione/consultazione delle Statistiche
 Aggiornamento automatico delle attribute all'extrate a
 - Aggiornamento automatico delle statistiche all'entrata del programma di interrogazione: se attivo, ogni volta che si accede alla consultazione, il programma va ad aggiornare l'archivio delle Statistiche Avanzate andando ad attingere dallo Storico Vendite (Giornale Vendite). In ogni caso la base dati viene sempre aggiornata alla partenza di Wingesfar (solo in fase di boot) aggiornando le Vendite relative al giorno precedente
 - <u>Dimensione predefinita del periodo da analizzare</u>: questo parametro stabilisce quale layout deve essere visibile di default per quanto riguarda la navigazione sull'arco Temporale
 - Tipo di visualizzazione del grafico: opzione per visualizzare il grafico a schermo intero oppure per non visualizzare il grafico
 - Mesi di statistiche da caricare: questo parametro permettere il caricamento delle statistiche degli ultimi "n" mesi. In fase di
 visualizzazione delle statistiche avanzate sarà possibile sia ricaricare tutti i dati tramite bottone "Carica tutto" (visibile se esistono

ancora delle statistiche da visualizzare) che configurare i mesi da visualizzare tramite bottone "Limiti" (alla stregua dell'opzione "Mesi di statistiche da caricare" e visibile se tutte le statistiche sono state caricate).



2. Categorie

È possibile definire quali Categorie aggregare e quindi visualizzare nella navigazione dei dati

		S	tatistiche	Avanza	te	
enerali	Categorie	Altro	Puntatori			
Specifi	care le cate	gorie da	totalizzare:			
Catego	oria			<u> </u>		
ATC	C/GMP					
Cod	lice Degrass	i				
🗹 IVA						
🗹 Pag	amento			E		
🗷 Ditt	ta Produttric	e				
🗹 Prin	ncipio Attivo					
🗷 Tipe	o Prodotto					
🗷 Tipe	o Vendita					
🗷 Rag	gruppament	to di mag	azzino			
Cla:	sse di appar	tenenza		-		
						Conforma
						Conterma

NOTE IMPORTANTI:

- Più Categorie si attivano, maggiore risulta l'elaborazione in termini di tempo e spazio su disco
- Con le Statistiche Avanzate viene resa disponibile una nuova Categoria Merceologica orientata al Marketing (GMK)

3. Altro

- Non visualizzare la sezione "SCONTRINI" nel riepilogo vendite: se attivo, la sezione SCONTRINI nel Riepilogo Vendite non verrà visualizzata
- Non visualizzare le "RETTIFICHE" nel riepilogo vendite: se attivo, la sezione RETTIFICHE nel Riepilogo totale vendite non verrà visualizzata

1	🚺 Impostazi	oni Statistiche	Avanzate				×		
	Statistiche Avanzate								
	Generali	Categorie	Altro	Puntatori					
	Non	visualizzare	la sezion	e "SCONTRIN	I" nel riepilogo vend	ite			
	🔲 Non	visualizzare	le "RETT	FICHE" nel ri	epilogo vendite				
						Confe	rma		
l									

4. Puntatori

 Viene memorizzato il puntatore dell'ultima Vendita aggregata. Ogni volta che viene eseguita un'elaborazione automatica delle Statistiche Avanzate, il puntatore viene aggiornato

🚺 Impostazi	oni Statistiche	Avanzate			
		S	tatistich	ne Avanzat	e
Generali	Categorie	Altro	Puntatori		
- Storic	o Vendite al	Banco			
Data	:	31/01	/2013 🔍 🕶		
Prog	r./Riga:	4	1		
L					
					Conferma

NOTE IMPORTANTI:

Modificare manualmente i puntatori solo nel caso in cui si voglia rielaborare le Statistiche o dopo aver azzerato tutto per poi ripartire da una situazione "nuova". Per queste operazioni manuali contattare l'assistenza del proprio concessionario

Utilizzo pannello scorrimento arco Temporale

È possibile eseguire uno scorrimento Temporale tramite le seguenti misure:

Giorno

- Settimana
- Mese •
- Anno
- Bimestre
- Trimestre
- Quadrimestre
- Semestre

1/770	Periodo	Ricavi netti(l)	Costo venduto(n)	^
	05/04/2012 Giovedi	23.789,23	14.431,03	
	06/04/2012 Venerdi	23.372,81	14.557,69	
	07/04/2012 Sabato	15.917,67	9.372,13	
	08/04/2012 Domenica	6.392,06	3.637,78	
	09/04/2012 Lunedi	8.076,05	4.637,11	
	10/04/2012 Martedi	19.716,39	11.577,69	
	11/04/2012 Mercoledi	17.434,17	10.329,85	
	12/04/2012 Giovedi	25.842,11	15.832,02	
	13/04/2012 Venerdi	23.125,06	13.903,86	
	14/04/2012 Sabato	20.233,81	11.999,61	
	15/04/2012 Domenica	6.205,87	3.508,23	
	16/04/2012 Lunedi	23.019,31	14.118,06	
	17/04/2012 Martedi	21.889,21	12.969,63	
	18/04/2012 Mercoledi	24.522,25	15.050,54	
	19/04/2012 Giovedi	20.298,04	12.386,65	
	20/04/2012 Venerdi	23.997,44	14.884,91	
	21/04/2012 Sabato	19.817,35	12.001,88	
	22/04/2012 Domenica	9.166,12	5.258,51	
	23/04/2012 Lunedi	24.831,65	15.217,83	
	24/04/2012 Martedi	21.608,52	13.334,48	
	25/04/2012 Mercoledi	10.877,28	6.364,91	
	26/04/2012 Giovedi	24.900,43	15.056,08	b
	27/04/2012 Venerdi	25.072,55	15.398,95	E
	28/04/2012 Sabato	20.638,33	12.121,28	
	29/04/2012 Domenica	7.377,36	4.297,04	
V	🔍 30/04/2012 Lunedi	21.893,61	13.386,73	
	01/05/2012 Martedi	8.704,97	5.301,53	
	02/05/2012 Mercoledi	29.228,69	18.269,98	
	03/05/2012 Giovedi	23.139,96	14.424,99	
	04/05/2012 Venerdi	26.692,19	16.598,90	
		■ 1/770 Periodo □ 05/04/2012 Giovedi □ 06/04/2012 Venerdi □ 07/04/2012 Sabato □ 09/04/2012 Lunedi □ 09/04/2012 Lunedi □ 10/04/2012 Martedi □ 11/04/2012 Martedi □ 12/04/2012 Giovedi □ 13/04/2012 Venerdi □ 14/04/2012 Sabato □ 15/04/2012 Unedi □ 16/04/2012 Lunedi □ 17/04/2012 Martedi □ 18/04/2012 Mercoledi □ 19/04/2012 Martedi □ 20/04/2012 Venerdi □ 21/04/2012 Venerdi □ 25/04/2012 Martedi □ 25/04/2012 Martedi □ 26/04/2012 Sabato □ 28/04/2012 Nartedi □ 28/04/2012 Venerdi □ 20/04/2012 Lunedi □ 20/04/2012 Lunedi <	1/770 Periodo Ricavi netti(i) 05/04/2012 Giovedi 23.789,23 06/04/2012 Venerdi 23.372,81 07/04/2012 Sabato 15.917,67 08/04/2012 Domenica 6.392,06 09/04/2012 Lunedi 8.076,05 10/04/2012 Martedi 19.716,39 11/04/2012 Mercoledi 17.434,17 12/04/2012 Converti 23.125,06 14/04/2012 Sabato 20.233,81 15/04/2012 Domenica 6.205,87 16/04/2012 Lunedi 23.019,31 17/04/2012 Martedi 21.889,21 18/04/2012 Mercoledi 24.522,25 19/04/2012 Martedi 20.298,04 20/04/2012 Venerdi 23.997,44 21/04/2012 Martedi 21.889,21 18/04/2012 Mercoledi 24.522,25 19/04/2012 Martedi 20.298,04 22/04/2012 Venerdi 23.997,44 21/04/2012 Martedi 20.2398,04 22/04/2012 Martedi 10.877,28 22/04/2012 Martedi 20.804 22/04/2012 Martedi 21.608,52 23/04/2012 Mercoledi <td< th=""><th>1/770 Periodo Ricavi netti(I) Costo venduto(n) 05/04/2012 Giovedi 23.789,23 14.431,03 06/04/2012 Venerdi 23.372,81 14.557,69 07/04/2012 Sabato 15.917,67 9.372,13 08/04/2012 Domenica 6.392,06 3.637,78 09/04/2012 Lunedi 8.076,05 4.637,11 10/04/2012 Martedi 19.716,39 11.577,69 11/04/2012 Mercoledi 17.434,17 10.329,85 12/04/2012 Giovedi 25.842,11 15.882,02 13/04/2012 Venerdi 23.125,06 13.903,86 14/04/2012 Sabato 20.233,81 11.999,61 15/04/2012 Unedi 23.019,31 14.118,06 17/04/2012 Martedi 21.889,21 12.669,63 18/04/2012 Martedi 21.889,21 12.969,63 19/04/2012 Giovedi 20.298,04 12.386,65 20/04/2012 Venerdi 23.97,44 14.884,91 21/04/2012 Sabato 19.817,35 12.001,88 22/04/2012 Domenica 9.166,12 5.258,51 23/04/2012 Lunedi 24.831,65<</th></td<>	1/770 Periodo Ricavi netti(I) Costo venduto(n) 05/04/2012 Giovedi 23.789,23 14.431,03 06/04/2012 Venerdi 23.372,81 14.557,69 07/04/2012 Sabato 15.917,67 9.372,13 08/04/2012 Domenica 6.392,06 3.637,78 09/04/2012 Lunedi 8.076,05 4.637,11 10/04/2012 Martedi 19.716,39 11.577,69 11/04/2012 Mercoledi 17.434,17 10.329,85 12/04/2012 Giovedi 25.842,11 15.882,02 13/04/2012 Venerdi 23.125,06 13.903,86 14/04/2012 Sabato 20.233,81 11.999,61 15/04/2012 Unedi 23.019,31 14.118,06 17/04/2012 Martedi 21.889,21 12.669,63 18/04/2012 Martedi 21.889,21 12.969,63 19/04/2012 Giovedi 20.298,04 12.386,65 20/04/2012 Venerdi 23.97,44 14.884,91 21/04/2012 Sabato 19.817,35 12.001,88 22/04/2012 Domenica 9.166,12 5.258,51 23/04/2012 Lunedi 24.831,65<

Le azioni possibili sull'elenco Temporale sono:

- Doppio click della riga: consente di ottenere i valori del Riquadro selezionato nella parte destra della schermata (Riepilogo o Categoria selezionata). Inoltre nella parte bassa, viene aggiornato il grafico relativamente alla riga selezionata <u>Click dell'icona "Lente di Ingrandimento"</u>: consente di accedere al dettaglio dello Storico Vendite (Giornale Vendite)
- ٠

	28/04/2012 Sabato	20.638,33	12.121,28
	29/04/2012 Domenica	7.377,36	4.297,04
V	0/04/2012 Lunedi	21.893,61	13.386,73
	01/05/2012 Martedi	8.704,97	5.301,53

• Drag&Drop delle righe: consente di raggruppare e totalizzare più periodi a piacimento (qualsiasi periodo, ossia Giorno, Settimana, Mese, Anno, ecc.)

e l		10/01/2012 Marcaladi	24 522 25	45 050 54	
£		18/04/2012 Mercoledi	24.322,23	15,050,54	
.ĕ		19/04/2012 Giovedi	20.298,04	12.386,65	
nadr		20/04/2012 Venerdi	23.997,44	14.884,91	
0		21/04/2012 Sabato	19.817,35	12.001,88	
ste		🔍 22/04/2012 Domenica	9.166,12	5.258,51	
em	V	23/04/2012 Lunedi	24.831,65	15.217,83	
v r	V	24/04/2012 Martedi	21.608,52	13.334,48	
	V	25/04/2012 Mercoledi	10.877,28	6.364,91	
	V	26/04/2012 Giovedi	24.900,43	15.056,08	h
	V	27/04/2012 Venerdi	25.072,55	15.398,95	E
	V	28/04/2012 Sabato	20.638,33	12.121,28	
		Q 29/04/2012 Domenica	7.377,36	4.297,04	
		30/04/2012 Lunedi	21.893,61	13.386,73	
		01/05/2012 Martedi	8.704,97	5.301,53	
		02/05/2012 Mercoledi	29.228,69	18.269,98	
		03/05/2012 Giovedi	23.139,96	14.424,99	
		04/05/2012 Venerdi	26.692,19	16.598,90	

• <u>Click dell'icona "Check"</u>: consente di totalizzare periodi di tempo non contigui

뷺		14/04/2012 Sabato	20.233,81	11.999,61
2		15/04/2012 Domenica	6.205,87	3.508,23
a e		🔍 16/04/2012 Lunedi	23.019,31	14.118,06
1		17/04/2012 Martedi	21.889,21	12.969,63
Ę		18/04/2012 Mercoledi	24.522,25	15.050,54
E.		19/04/2012 Giovedi	20.298,04	12.386,65
nadr	(⊻)	🔍 20/04/2012 Venerdi	23.997,44	14.884,91
<u> </u>	- H	21/04/2012 Sabato	19.817,35	12.001,88
ste		22/04/2012 Domenica	9.166,12	5.258,51
ě		23/04/2012 Lunedi	24.831,65	15.217,83
		24/04/2012 Martedi	21.608,52	13.334,48
		25/04/2012 Mercoledi	10.877,28	6.364,91
		26/04/2012 Giovedi	24.900,43	15.056,08
		27/04/2012 Venerdi	25.072,55	15.398,95
		28/04/2012 Sabato	20.638,33	12.121,28
	_	29/04/2012 Domenica	7.377,36	4.297,04
		Q 30/04/2012 Lunedi	21.893,61	13.386,73
		01/05/2012 Martedi	8.704,97	5.301,53
		02/05/2012 Mercoledi	29.228,69	18.269,98
		03/05/2012 Giovedi	23.139,96	14.424,99
		04/05/2012 Venerdi	26.692,19	16.598,90

Eseguendo un singolo click sui check è possibile aggiungere/togliere periodi alla totalizzazione. Eseguendo un doppio click su un altro periodo viene mostrato il nuovo periodo scelto, rimuovendo automaticamente tutte le precedenti selezioni

- Tasto destro del mouse per Copia contenuto cella
- Tasto destro del mouse per Export foglio di calcolo
- Tasto destro del mouse per Export in pdf
- Tasto destro del mouse per <u>Cerca in elenco</u>
- Tasto destro del mouse per Legenda
- Tasto destro del mouse per Zoom
- Bottoni di espansione lista Temporale (in basso a sinistra): consentono di espandere o ridurre il numero di informazioni (colonne) presenti nella lista Temporale, in base alla proprie esigenze



Stampe (Export PDF)

Utilizzo

È possibile utilizzare il bottone in toolbar "Export PDF" (oppure tasto destro del mouse sull'elenco "Export in pdf") per ottenere una stampa del Riepilogo/Categoria visualizzato/a.

Legenda

Utilizzo

Per tutte gli elenchi, sia Vendite che Acquisti, è stata inserita la possibilità (tasto destro del mouse) di visualizzare la legenda. Per gli elenchi Temporale (1.), Categoria (2.), Dettaglio Prodotti (sia Vendite che Acquisiti) (3.) e Riepilogo Acquisiti (4.) la legenda descrive in dettaglio il significato delle colonne degli elenchi stessi.

legenda 📃 🔤		
Legenda Periodo Acquisti		
Into	Descrizione	
Periodo	Data, o un'intervallo di date, della statistica visualizzata.	
Prezzo Pubblico	Vedi TOTALE ACQUISTI DEL PERIODO (colonna Prezzo Pubblico) di una categoria o del riepilogo.	
Costo	Vedi TOTALE ACQUISTI DEL PERIODO (colonna Costo Acquisto) di una categoria o del riepilogo.	
Margine	Vedi TOTALE ACQUISTI DEL PERIODO (colonna Margine) di una categoria o del riepilogo.	
%	Vedi TOTALE ACQUISTI DEL PERIODO (colonna Margine %) di una categoria o del riepilogo.	
Pezzi	Vedi TOTALE ACQUISTI DEL PERIODO (colonna Pezzi) di una categoria o del riepilogo.	
Prodotti	Vedi TOTALE ACQUISTI DEL PERIODO (colonna Prodotti) di una categoria o del riepilogo.	

1.

	Legenda Periodo Vendite	
Info	Descrizione	
Periodo	Data, o un'intervallo di date, della statistica visualizzata.	
	La statistica puo' essere aggregata in piu' periodi, in particolare:	
	Giorno, Settimana, Mese, Anno, Bimestre, Trimestre, Quadrimestre e Semestre.	
Ricavi netti(l)	Vedi Valore [I.Ricavi netti (IVA compresa) (g-h-i)], riepilogo, sezione [TOTALI DAL AL] oppure	
	TOTALE VENDITE NETTO (colonna Valore) di una categoria (no riepilogo).	
Costo venduto(r) Vedi Valore [n.Costo del venduto], riepilogo, sezione [TOTALI DAL AL] oppure	
	TOTALE VENDITE DEL PERIODO (colonna Costo Venduto) di una categoria (no riepilogo).	
Margine(o)	Vedi Valore [o.Margine commerciale (m-n)], riepilogo, sezione [TOTALI DAL AL] oppure	
	TOTALE VENDITE NETTO (colonna Margine) di una categoria (no riepilogo).	
%(o)	Vedi % [o.Margine commerciale (m-n)], riepilogo, sezione [TOTALI DAL AL] oppure	
	TOTALE VENDITE DEL PERIODO (colonna Margine %) di una categoria (no riepilogo).	
Ricavi lordi(g)	Vedi Valore [g.Ricavi lordi (d+e+f)], riepilogo, sezione [TOTALI DAL AL].	
Rimb. SSN	Vedi Valore [. e.Rimborso SSN (c-d)], riepilogo, sezione [TIPOLOGIA DI VENDITA].	
Nomenc.(f)	Vedi Valore [f.Nomenclatore], riepilogo, sezione [TOTALI DAL AL].	
cavi netti deiv.	rr Vedi Valore [m.Ricavi netti (IVA esclusa)], riepilogo, sezione [TOTALI DAL AL].	
Sconti(h)	Vedi Valore [h.Sconti Libera e Varia], riepilogo, sezione [TOTALI DAL AL].	
Q	Appare solo in caso di periodo Giorno; cliccando sull'icona Lente di Ingrandimento,	
	si accede al dettaglio dello Storico Vendite.	

	Legenda Acquisti	
Info	Descrizione	
Tipologia	Descrizione della tipologia categoria.	
Prezzo Pubblico	Prezzo alternativo visualizzato nel dettaglio della bolla (bolle grossista e bolle fornitore).	
%	Rapporto percentuale tra il Prezzo Pubblico e il totale Prezzo Pubblico.	
	Formula = Prezzo Pubblico / totale Prezzo Pubblico * 100.	
	Somma delle quantita' consegnate (bolle grossista e bolle fornitore).	
	Formula = quantita' consegnate bolle grossista + quantita' consegnate bolle fornitore.	
%	Rapporto percentuale tra i Pezzi e il totale Pezzi.	
	Formula = Pezzi / totale Pezzi * 100.	
Prodotti	Somma dei singoli prodotti (bolle grossista e bolle fornitore).	
	Formula = singoli prodotti bolle grossista + singoli prodotti bolle fornitore.	
	NB: Il risultato dei singoli prodotti e' diverso rispetto alle quantita',	
	in quanto totalizza univocamente i prodotti presenti nelle bolle grossista e fornitore.	
%	Rapporto percentuale tra i Prodotti e il totale Prodotti.	
	Formula = Prodotti / totale Prodotti * 100.	
Costo Acquisto	Costo unitario visualizzato nel dettaglio della bolla (bolle grossista e bolle fornitore).	
Margine	Differenza tra l'imponibile (Prezzo Pubblico al netto IVA) e il Costo Acquisto (bolle grossista e bolle fornitore).	
	- Formula = imponibile (Prezzo Pubblico al netto IVA) - Costo Acquisto.	
Margine %	Rapporto percentuale tra il Margine e l'imponibile (Prezzo Pubblico al netto IVA)(bolle grossista e bolle fornitore).	

C Legenda			
Legenda Vendite			
Info	Descrizione		
Tipologia	Descrizione della tipologia categoria.		
Valore	Concorrono alla formazione del valore totale il prezzo di vendita al netto degli sconti su riga,		
	moltiplicato per la quantita' (vendita libera e varia);	E	
	la quota assistito e il rimborso SSN al netto degli sconti SSN (vendita con ricetta). [Negativo se Reso]		
	Formula = (prezzo di vendita al netto sconti su riga * quantita') + (quota assistito + rimborso SSN al netto sconti SSN).		
%	Rapporto percentuale tra il Valore e il totale Valore.		
	Formula = Valore / totale Valore * 100.		
Media Pezzi	Rapporto tra il Valore e i Pezzi.		
	Formula = Valore / Pezzi.		
Pezzi	Somma delle quantita' (vendita libera, varia e con ricetta). [Negativi se Reso]		
	Formula = quantita' libera + quantita' varia + quantita' ricetta.		
%	Rapporto percentuale tra i Pezzi e il totale Pezzi.		
	Formula = Pezzi / totale Pezzi * 100.		
N. Vendite	Somma del numero vendite in cui compare la voce di categoria (vendita libera, varia e con ricetta).		
	La totalizzazione di questa voce non corrisponde necessariamente all'effettivo numero vendite del periodo		
	considerato, in quanto in una singola vendita possono comparire piu' voci differenti di categoria.		
	Esempio per Ditta: 1 vendita, 2 prodotti Bayer e 3 prodotti Angelini;		
	N. Vendite Bayer = 1, N. Vendite Angelini = 1, Totale N. Vendite = 2.		

	Legenda Prodotti Acquisti		
Info	Descrizione		
Prod.	Descrizione del prodotto.		
Prezzo Pubblico	Prezzo alternativo visualizzato nel dettaglio della bolla (bolle grossista e bolle fornitore).		
%	Rapporto percentuale tra il Prezzo Pubblico e il totale Prezzo Pubblico.		
	Formula = Prezzo Pubblico / totale Prezzo Pubblico * 100.		
Pezzi	Somma delle quantita' consegnate (bolle grossista e bolle fornitore).		
	Formula = quantita' consegnate bolle grossista + quantita' consegnate bolle fornitore.		
%	Rapporto percentuale tra i Pezzi e il totale Pezzi.		
	Formula = Pezzi / totale Pezzi * 100.		
Prodotti	Somma dei singoli prodotti (bolle grossista e bolle fornitore).		
	Formula = singoli prodotti bolle grossista + singoli prodotti bolle fornitore.		
	NB: Il risultato dei singoli prodotti e' diverso rispetto alle quantita',		
	in quanto totalizza univocamente i prodotti presenti nelle bolle grossista e fornitore.		
%	Rapporto percentuale tra i Prodotti e il totale Prodotti.		
	Formula = Prodotti / totale Prodotti * 100.		
Costo Acquisto	Costo unitario visualizzato nel dettaglio della bolla (bolle grossista e bolle fornitore).		
Margine	Differenza tra l'imponibile (Prezzo Pubblico al netto IVA) e il Costo Acquisto (bolle grossista e bolle fornitore).		
	Formula = imponibile (Prezzo Pubblico al netto IVA) - Costo Acquisto.		
Margine %	Rapporto percentuale tra il Margine e l'imponibile (Prezzo Pubblico al netto IVA)(bolle grossista e bolle fornitore).		

Legenda		
Legenda Prodotti Vendite		
Info	Descrizione	-
Prod.	Descrizione del prodotto.	
Val.	Concorrono alla formazione del valore totale il prezzo di vendita al netto degli sconti su riga,	E
	moltiplicato per la quantita' (vendita libera e varia);	
	la quota assistito e il rimborso SSN al netto degli sconti SSN (vendita con ricetta). [Negativo se Reso]	
	Formula = (prezzo di vendita al netto sconti su riga * quantita') + (quota assistito + rimborso SSN al netto sconti SSN).	
	NB: In caso di dettaglio del riepilogo, il risultato non rispecchia quanto detto in precedenza ma	
	varia a seconda della totalizzazione dettagliata.	
%	Rapporto percentuale tra il Valore e il totale Valore.	
	Formula = Valore / totale Valore * 100.	
Media Pezzi	Rapporto tra il Valore e i Pezzi.	
	Formula = Valore / Pezzi.	
Fatturato	Concorrono alla formazione del valore totale il prezzo di vendita al netto degli sconti su riga,	
	moltiplicato per la quantita' (vendita libera e varia);	
	la quota assistito e il rimborso SSN al netto degli sconti SSN (vendita con ricetta). [Negativo se Reso]	
	Formula = (prezzo di vendita al netto sconti su riga * quantita') + (quota assistito + rimborso SSN al netto sconti SSN).	
	NB: In caso di dettaglio di una categoria (no riepilogo), il risultato e' uguale al risultato della colonna Valore.	
%	Rapporto percentuale tra il Fatturato e il totale Fatturato.	
	Formula = Fatturato / totale Fatturato * 100.	-

	Legenda Riepilogo Acquisti	
Info	Descrizione	
ossista/Fornito	re Descrizione del grossista o del fornitore.	
rezzo Pubblico	Prezzo alternativo visualizzato nel dettaglio della bolla (bolle grossista e bolle fornitore).	
%	Rapporto percentuale tra il Prezzo Pubblico e il totale Prezzo Pubblico.	
	Formula = Prezzo Pubblico / totale Prezzo Pubblico * 100.	
Pezzi	Somma delle quantita' consegnate (bolle grossista e bolle fornitore).	
	Formula = quantita' consegnate bolle grossista + quantita' consegnate bolle fornitore.	
	Rapporto percentuale tra i Pezzi e il totale Pezzi.	
	Formula = Pezzi / totale Pezzi * 100.	-
Prodotti	Somma dei singoli prodotti (bolle grossista e bolle fornitore).	
	Formula = singoli prodotti bolle grossista + singoli prodotti bolle fornitore.	
	NB: Il risultato dei singoli prodotti e' diverso rispetto alle quantita',	
	in quanto totalizza univocamente i prodotti presenti nelle bolle grossista e fornitore.	
	Rapporto percentuale tra i Prodotti e il totale Prodotti.	
	Formula = Prodotti / totale Prodotti * 100.	
osto Acquisto	Costo unitario visualizzato nel dettaglio della bolla (bolle grossista e bolle fornitore).	
Margine	Differenza tra l'imponibile (Prezzo Pubblico al netto IVA) e il Costo Acquisto (bolle grossista e bolle fornitore).	
	Formula = imponibile (Prezzo Pubblico al netto IVA) - Costo Acquisto.	
Margine %	Rapporto percentuale tra il Margine e l'imponibile (Prezzo Pubblico al netto IVA)(bolle grossista e bolle fornitore).	

4.

Invece per l'elenco Riepilogo Vendite, in base alla posizione del cursore sull'elenco, si possono avere due visualizzazioni differenti di legenda:

1. <u>Legenda "Calcoli"</u>: descrivere in dettaglio la formula con la quale è stato calcolato il valore corrispondete alla posizione del cursore sull'elenco. Oltre alle totalizzazioni (evidenziate nell'elenco dalla riga totale "_____"), la legenda "Calcoli", viene mostrata anche sui valori corrispondenti alle colonne "%" e "Val. Medio Ven."; in tutti gli altri casi verrà visualizzata la legenda "HTML"

C Legenda	
	Legenda Riepilogo Vendite [d.Incassi (cassetto) (a+b+c)]
Info	Descrizione
Valore	Somma dei Valori [a.Libera (al lordo sconti), b.Quota assistito e c.Varia (al lordo sconti)]. [Negativo se Reso]
	Formula = Valore [a.Libera (al lordo sconti)] + Valore [b.Quota assistito] + Valore [c.Varia (al lordo sconti)].
	15.006,01 € = 14.074,56 € + 931,45 € + NO VALORE.
	v
Legenda	
	Legenda Riepilogo Vendite [a.Libera (al lordo sconti)]
Info	Descrizione
%	Rapporto percentuale tra i Pezzi [a.Libera (al lordo sconti)] e i Pezzi [g.Ricavi lordi (d+e+f)].
	Formula = Pezzi [a.Libera (al lordo sconti)] / Pezzi [g.Ricavi lordi (d+e+f)] * 100.
	61,63% = 1.309 / 2.124 * 100.
	v
Legenda	
	Legenda Riepilogo Vendite [a.Libera (al lordo sconti)]
Info	Descrizione
Val. Medio Ve	Rapporto tra il Valore [a.Libera (al lordo sconti)] e il n° vendite [g.Ricavi lordi (d+e+f)]. [Negativo se Reso]
	Formula = Valore [a.Libera (al lordo sconti)] / nº vendite [g.Ricavi lordi (d+e+f)].
	16,23 € = 14.074,56 € / 867.

2. Legenda "HTML": Descrive in dettaglio il significato delle righe dell'elenco, suddivisa per sezioni

🔁 Legenda		
Legenda Riepilogo Vendite		
INDICE	=	
1) TOTALI DAL AL		
2) TIPOLOGIA DI VENDITA		
3) SCONTISTICA		
4) RESI		
5) SOSPESI		
6) SCONTRINI		
7) SUDDIVISIONE TIPOLOGIA DI VENDITA		
8) ALTRO		
1) TOTALI DAL AL		
• a. Libera (al lordo sconti)		
	*	

Tool di attivazione e ricalcolo automatico

Necessità

A causa della grande mole di dati sulle vendite le statistiche di vendita non vanno a elaborare in tempo reale tali archivi, bensì richiedono un pre-calcolo che ne crei altri appositi al fine di migliorare la fruibilità dei dati in fase di consultazione. Questa prima fase di pre-calcolo deve essere richiesta in maniera attiva al gestionale, nonché capita che a causa di correzioni di errori o di nuove implementazioni gli archivi pre-elaborati delle statistiche necessitino di un ricalcolo.

Funzionamento del tool

Per permettere l'operazione di ricalcolo senza che un operatore debba intervenire manualmente sul gestionale, esiste la possibilità di forzare operazioni di attivazione e ricalcolo tramite la distribuzione di appositi file ini. Tramite il file ini è possibile:

- attivare le statistiche avanzate per chi ancora non l'avesse fatto;
- attivare nuove categorie;
- forzare i ricalcoli;
- settare un timeout per l'esecuzione di tale operazione;
- specificare un range di date entro cui eseguire tali operazioni.

Il file ini deve essere nominato "**ricalcola-statAAAAMMGG.ini**" (dove AAAAMMGG deve essere sostituito con anno, mese e giorno) e una volta distribuito tramite aggiornamenti sarà posizionato nella cartella **dat\ini**. E' possibile che nella cartella siano presenti più file di ricalcolo senza che essi vadano in conflitto l'uno con l'altro.

Il file ini ha una unica sezione [info-ricalcolo] all'interno della quale possono essere specificate le seguenti opzioni di ricalcolo:

- data-inizio: è la data da cui parte l'operazione. Deve essere specificata in formato AAAAMMGG. In caso di omissione verrà utilizzata la
 data di inizio delle statistiche, se già esistenti; in caso la farmacia non abbia mai pre-elaborato le statistiche la data iniziale di default sarà
 calcolata andando indietro di 3 mesi dal mese corrente.
- data-fine: è la data (compresa) alla quale l'operazione terminerà. Anch' essa specificata nel formato AAAAMMGG. In caso di omissione verrà utilizzata la data alla quale terminano le statistiche già esistenti; se la farmacia non ha ancora attivato le statistiche verrà utilizzata la data corrente.
- categorie-nuove: specifica quali sono le categorie che vanno attivate. Nel caso la farmacia abbia già attive alcune delle categorie specificate, tali voci verranno semplicemente ignorate. Per codici e sintassi fare riferimento alla sezione Elenco dei codici delle categorie. Questa voce è obbligatoria in caso di prima attivazione delle statistiche; in caso fosse omessa le statistiche avanzate non verranno attivate.
- categorie-ricalcolo: specifica quali sono le categorie per le quali debba essere effettuato un ricalcolo. Per questa opzione è possibile specificare categoria per categoria quali debbano essere ricalcolate (per codici e sintassi fare riferimento alla sezione Elenco dei codici delle categorie), oppure utilizzare la parola chiave "attive" per far si che automaticamente vengano ricalcolate tutte le categorie totalizzate dalla farmacia.

• timeout-ricalcolo: specifica in secondi quanto può durare al massimo l'elaborazione successivamente alla partenza. Se omesso l'elaborazione parte senza limiti di tempo e viene visualizzata la schermata che notifica il calcolo in corso.

Successivamente alla distribuzione e alla prima partenza del ricalcolo il file ini subirà delle modifiche ad opera del processo. Modificare i valori del file in tali condizioni porterà a comportamenti inattesi.

Modalità di esecuzione e comportamento del tool

Alla partenza del gestionale la presenza nella cartella dat\ini del file di ricalcolo scatena l' esecuzione del processo che comunque non blocca le normali funzionalità del gestionale, funzionando in maniera asincrona e solo per il tempo specificato nel timeout. Allo scadere del timeout il processo si blocca e riprenderà dal punto in cui si è interrotto, solo al prossimo avvio del gestionale. Per non causare eccessivi rallentamenti nell'utilizzo del gestionale, il tool viene lanciato solo nel caso il terminale sia il server oppure sia connesso in RDP; non scatenano guindi alcuna elaborazione i terminale Acuthin o su share di rete.

Al tentativo dell' utente di utilizzare delle statistiche per cui sia in corso un ricalcolo, comparirà il seguente avviso:

Avviso	
⚠	E' in corso un ricalcolo per la categoria corrente nel periodo selezionato. Il ricalcolo e' attualmente al 48,7%
	Vuoi eseguire ora il ricalcolo della categoria? L'operazione potrebbe durare molto tempo
	Si No

Tale segnalazione informa **dell'impossibilità di utilizzare le statistiche coinvolte in un ricalcolo** e contestualmente offre la possibilità di portare a termine il calcolo. Premendo "No" non verrà caricata alcuna statistica e la procedura di ricalcolo continuerà giorno per giorno in modalità asincrona impiegando il tempo necessario a seconda del timeout impostato. Premendo "Si" invece il ricalcolo partirà bloccando la postazione fino al completamento dell' intera procedura; sarà comunque possibile interrompere in qualsiasi momento l'elaborazione, che in tal caso riprenderà al prossimo riavvio secondo le modalità introdotte a inizio paragrafo.

Nel caso si risponda "Si" mentre è fisicamente in esecuzione il processo di ricalcolo, si riceverà avviso di operazione già in uso da un altro utente; in tal caso sarà necessario attendere lo scadere del timeout e poi riprovare a lanciare l'operazione.

Il blocco dell'utilizzo riguarda solo le statistiche coinvolte nella procedura di rielaborazione, sia per quanto riguarda le date che le categorie; tutte le altre statistiche saranno utilizzabili normalmente.

Comportamento in caso di interruzioni anomale del gestionale

Il tool che esegue il ricalcolo è strutturato in maniera tale di potersi riprendere automaticamente in caso di interruzioni di qualsiasi tipo, come ad esempio crash del gestionale o di sistema, così come la normale chiusura del gestionale mentre il procedimento è ancora in esecuzione. In caso di crash è possibile che in fase di ripresa venga lanciata la ricostruzione automatica degli indici dei file utilizzati nel processo di ricalcolo, qualora dovessero essersi rovinati; tuttavia l'operazione di ricostruzione avverrà anch'essa in maniera asincrona.

Elenco dei codici delle categorie

A seguire, l'elenco dei codici delle categorie da utilizzare nelle voci categorie-nuove e categorie-ricalcolo.

Descrizione	Codice
ATC/GMP (le due categorie sono collegate da un unico codice)	ATC
Classe di appartenenza	L
Codice degrassi	D
IVA	1
Ditta	J
GMK	C1
Operatori	0

Principio attivo	Р
Raggruppamento di magazzino	G
Studi di Settore	S
Riepilogo (attivata indipendentemente da quanto specificato nel file ini)	RIE
Tipologia di pagamento	κ
Tipo documento	BOL
Tipo prodotto	Q
Tipo vendita	V

Alle voci categorie-nuove e categorie-ricalcolo vanno specificate le categorie da coinvolgere nell' operazione, elencandone i relativi codici presi dalla tabella soprastante; i codici devono essere elencanti uno di seguito all'altro usando esattamente tre caratteri per ogni codice e separando i codici con spazi, ad esempio (nell'esempio gli spazi sono visualizzati con dei punti "."):

- 1. categorie-nuove=RIEP..C1.K
- 2. categorie-nuove=P..C1.K
- 3. categorie-ricalcolo=C1.L..ATCV
- 4. categorie-ricalcolo=RIE
- 5. categorie-ricalcolo=attive

Come si vede dall'esempio i codici possono essere elencati in qualsiasi ordine. Segue spiegazione dell'esempio:

- riga 1: attiva le categorie "Riepilogo", "Principio attivo", "GMK" e "Tipo pagamento". Nel caso una qualsiasi di queste categorie fosse già attiva, la voce corrispondente verrà ignorata; nel caso di categorie-nuove è ininfluente specificare il codice "RIE" in quanto esso viene at tivato sempre per default;
- riga 2: equivalente alla riga 1 ("RIE" è attivato per default);
- riga 3: esegue il ricalcolo delle categorie "GMK", "Classe di appartenenza", "ATC", "GMP", "Tipo vendita" solo qualora esse siano già attive nella farmacia;
- riga 4: esegue il ricalcolo solo del riepilogo;
- riga 5: ricalcola tutte le categorie già attive nella farmacia.

L'utilizzo della voce categorie-nuove non esclude l'uso della voce categorie-ricalcolo e viceversa.

In caso si utilizzi una sintassi errata oppure dei valori non attesi all'interno del file ini, verrà segnalato l'errore con un messaggio simile al seguente:



Esempi di file ini

[info-ricalcolo]	
timeout-ricalcolo=600	
categorie-nuove=P C1 K L	

Questo file di esempio porta all' attivazione delle statistiche avanzate con le categorie "Riepilogo" (attivata per default), "Principio attivo", "GMK", "Tipo pagamento" e "classe di appartenenza".

Avendo omesso le date di inizio e di fine verranno create le statistiche a partire da tre mesi precedenti la data di esecuzione del calcolo fino alla data corrente.

[info-ricalcolo] timeout-ricalcolo=600 categorie-nuove=P C1 K L data-inizio=20110101

Con questo file si otterrà un comportamento del tutto analogo al precedente, fuorché riguardo la data di attivazione per la quale verrà utilizzata quella indicata, cioè il primo gennaio 2011.

[info-ricalcolo] timeout-ricalcolo=600 categorie-nuove=P C1 categorie-ricalcolo=RIEC1 V

In questo esempio si richiede invece che vengano attivate le categorie "Principio attivo" e "GMK"

E che vengano rielaborate le categorie "Riepilogo", "GMK" e "Tipo vendita". Si può notare che "GMK" compare sia nelle categorie di nuova attivazione che in quelle di ricalcolo; il comportamento dipenderà dalla situazione in farmacia: in caso la farmacia abbia già attivi i "GMK" avverrà un ricalcolo, in caso contrario sarà eseguita l'attivazione.

Anche qui è stata omessa la data di attivazione; essendo richiesto anche un ricalcolo, tale opzione ha la precedenza nel determinare la data di inizio di default dell' operazione, quindi verrà selezionata la data di inizio delle statistiche nel caso ne esistano già. Se la farmacia non ha alcuna statistica allora varrà il default di prima attivazione cioè tre mesi indietro dalla data di esecuzione.

[info-ricalcolo] timeout-ricalcolo=600 categorie-ricalcolo=attive data-inizio=20120301 data-fine=20120430

La configurazione di quest' altro esempio causa il ricalcolo di tutte le categorie attive nella farmacia, solo per il periodo che va dal primo marzo 2012 fino al 30 aprile 2012.

In tutti gli esempi è impostato un timeout di 10 minuti, al termine dei quali la procedura verrà interrotta e non riprenderà fino al prossimo riavvio del gestionale.